

Игры патриотов

Представители крупных проектных бюро рассказали журналу RUBEZH, какими критериями следует руководствоваться при выборе оборудования. И что влияет на шансы российских производителей опередить импортные решения и стать поставщиком в проект.

 Подготовил: Василий Трефилов



Олег Чубко

заместитель руководителя
отдела слаботочных систем
ООО «Метрополис»

Как правило, применение оборудования российского производства требуется инвестором в двух случаях:

- при бюджетном финансировании строительства, т. к. постановление правительства № 1746 от 21.12.2019 предписывает это в обязательном порядке, а экспертиза никакие другие варианты не пропустит;
- когда инвестор не планирует в дальнейшем эксплуатировать проектируемое здание, а после получения разрешения на строительство продает его, и для него важно максимально удешевить проект.

Если выбор производителя предоставлен проектной организацией,

то одним из важнейших критериев является качество технической поддержки производителя и реальные технические возможности применяемого оборудования на уровне текущего запроса рынка. Все заказчики, а также проектировщики обращают внимание на функционал, аналогичный возможностям импортных систем.

На рынке сейчас представлены десятки марок и моделей от разных вендоров, ошибочно полагать, что инженер-проектировщик досконально знает их все. Естественно, он будет отдавать предпочтение тому, кто окажет максимально полную поддержку.

Мы не раз сталкивались с ситуацией, когда смена производителя оборудования инициировалась уже в момент разработки документации, т. к. непосредственный представитель марки не смог предоставить полную техническую информацию для проектировщика. Проектировщики часто слышат на том конце телефонной линии: «Мы готовы подготовить для вас всю техническую информацию, если вы будете это покупать. Ну или предоставьте кон-

такты (реквизиты, телефоны, имена, должности) представителей генподрядчика, с которым нам «интересней» общаться».



Иван Морозов

руководитель бригады инженеров
слаботочных систем и автоматики
ООО «А-Проект.к»

Чаще всего строгие требования о применении в проектах оборудования российского производства встречаются на объектах с использованием государственных инвестиций. В остальных случаях все зависит от предпочтений технического заказчика и экономического класса объекта строительства.

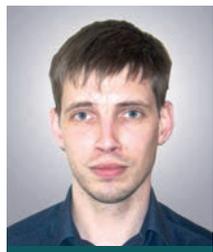
Проектировщики практически не влияют на выбор конкретного бренда оборудования при строительстве

Game of patriots / By ????

Representatives of large design offices told the RUBEZH magazine what criteria they follow when choosing equipment. And what influences the chances of Russian manufacturers to outstrip import solutions and become a supplier to the project.

крупных объектов. Застройщики (либо технические заказчики) прежде всего ориентируются на свой опыт в сфере работы с конкретным брендом: скорость поставки, персональные скидки, удобство монтажа и надежность в эксплуатации. У крупных застройщиков доверие к производителю нарабатывается годами.

В сфере коммерческого строительства российское оборудование в первую очередь выигрывает своей ценовой доступностью. Например, в многоквартирных домах большинство слаботочных систем остается «невидимыми» для жильцов. Большинству из них нет разницы — сделана пожарная сигнализация или контроль доступа на дорогом зарубежном бренде или на российском оборудовании. Этими системами в основном пользуется служба эксплуатации. Отсюда вытекает еще один критерий для выбора российского бренда — надежность.



Дмитрий Котляр

главный инженер проектов комплексных систем безопасности (ГИП КСБ) АО «Ленгидропроект»

Заказчики регулярно прописывают в техническом задании на проектирование необходимость применения российского оборудования. Прежде всего это касается работ по объектам, которые возводятся в рамках государственного заказа или являются частью государственных инфраструктурных проектов. Главный фактор выбора российского оборудования, конечно, законодательство, фиксирующее поддержку отечественного

производителя. Программы импортозамещения обеспечивают российским компаниям конкурентные преимущества. Такой подход особенно важен в гидроэнергетике, где необходима стабильность энергообеспечения и безопасность граждан. Отсюда вытекает второй важный фактор — стабильность сервисного обслуживания. Очевидно, что, если компания-производитель систем безопасности российская или локализовала в РФ свое производство, она в большей степени заинтересована в выстраивании долгосрочных отношений с клиентами, будь то заказчики или подрядчики. Третий фактор выбора — цена. Поддержка отечественных производителей означает еще и поддержку конкуренции между ними. И государство отнюдь не заинтересовано, чтобы та или иная фирма стала монополистом.



Артем Романов

руководитель направления систем безопасности ИТ-компании КРОК

Выбор российского или зарубежного оборудования зависит главным образом от формы собственности организации. Мы работаем преимущественно с коммерческими компаниями, и для таких заказчиков требование применять системы российского производства — скорее исключение, чем правило. Да, в некоторых случаях и частные компании готовы рассматривать отечественное оборудование, но, как правило, эта готовность продиктована желанием выбрать более экономичное решение.

У заказчиков из государственных структур ситуация иная — более чем в половине случаев они рассматривают только отечественные системы и включают в конкурсную документацию требование «при наличии российского аналога использовать его в проекте». В этом случае, чтобы подтвердить российское происхождение решения, мы запрашиваем у производителя официальное письмо с информацией, где он выпускает то или иное оборудование.

В целом, к каждому проекту мы подходим индивидуально и выбираем оборудование, учитывая множество факторов. Универсального «рецепта» успеха нет, иногда мы используем зарубежные решения, иногда российские.



Михаил Жудов

руководитель отдела охранно-пожарных сигнализаций (ОПС) ООО «Мелдана»

В проектах по оснащению ОПС, как правило, используется оборудование российских производителей — RUBEZH и Volid. Проектировщики и монтажники ждут от вендоров качественного сервисного и гарантийного обслуживания, а указанные производители смогли зарекомендовать себя. Например, в школах и университетах стоят сигнализации и датчики только от российских фирм. Таким образом, все участники проекта точно уверены — если что-то выйдет из строя, компании-производители смогут оперативно произвести ремонт или замену.

Российские компании лидируют в разработке программного обе-

спечения для систем безопасности. В сегменте видеонаблюдения даже при использовании импортного оборудования за его интеграцию и функциональность часто отвечает российский софт. К приоритетным заказчикам нашей компании относятся промышленные предприятия. В 2020 году мы участвовали в создании систем безопасности на промышленной площадке ПАО «КАМАЗ», установили систему охранного телевидения на 50 камер наблюдения в сборочном цехе. Программно-аппаратный комплекс был создан на базе российского программного обеспечения и камер иностранных производителей. В сегменте контроля доступа господствует применение оборудования российских фирм на российском же программном обеспечении. Например, в Тюменском государственном университете наша компания установила 6 турникетов фирмы PERCo

и 4 модернизировала. При этом использовалось программное обеспечение той же фирмы. В то время как в Ивановской сельскохозяйственной академии было использовано оборудование фирмы «Росеврострой», но с ПО фирмы Sigur.



Федеральная служба исполнения наказаний (ФСИН России)

Проекты оснащения объектов уголовно-исправительной системы (УИС) разрабатываются с учетом

использования отечественных пожарных систем. Выбор российского оборудования также обусловлен надежностью, доступностью комплектующих и невысокой стоимостью. Подтверждением производства продукции на территории Российской Федерации является наличие сведений об этом в реестре промышленной продукции, произведенной на территории РФ в соответствии с п.6 Постановления Правительства РФ от 30 апреля 2020 г. № 616 «Об установлении запрета на допуск промышленных товаров, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд, а также промышленных товаров, происходящих из иностранных государств, работ (услуг), выполняемых (оказываемых) иностранными лицами, для целей осуществления закупок для нужд обороны страны и безопасности государства».



ru-bezh.ru

Навигатор по рынку систем безопасности



Новостная лента рынка систем безопасности в формате 24/7



Нестандартные мнения из соцсетей



Аналитика: медиарейтинг компаний, рейтинг тендеров, инфографика



Эксклюзивный мультимедийный контент

РЕКЛАМА